

Ovo je pregled DELA TEKSTA rada na temu "Biznis plan - Apple Internet Caffè". Rad ima 10 strana. Ovde je prikazano oko 500 reči izdvojenih iz rada.

Napomena: Rad koji dobijate na e-mail ne izgleda ovako, ovo je samo DEO TEKSTA izvučen iz rada, da bi se video stil pisanja. Radovi koje dobijate na e-mail su uređeni (formatirani) po svim standardima. U tekstu ispod su namerno izostavljeni pojedini segmenti.

Ako tekst koji se nalazi ispod nije čitljiv (sadrži kukice, znakove pitanja ili nečitljive karaktere), molimo Vas, prijavite to ovde.

Uputstvo o načinu preuzimanja rada možete pročitati ovde.

Apple Internet Caffè

- Biznis Plan -

Sadržaj

1.0 PLAN POZICIONIRANJA.....str. 3

1.1 Rezime.....

1.1. Profil firme

1.2. Djelatnost firme

1.3. Lokacija

2.0 Menadžment plan

2.1 Prikaz menadžmenta

2.2 Plan usluga

2.3 Plan pripremnih aktivnosti

2.4 Tehnološki plan

2.5 Plan kadrova

2.6 SWOT analiza

2.7 Kriticne tacke (pragovi) poslovnog poduhvata

2.8 Ostala relevantna određenja menadžment plana

3.0 Marketing Plan

3.1 Marketing informacioni sistem-MIS

3.2 Funkcija biznisa na tržištu

3.3 Ciljno tržište

3.4 Dimenzije i morfologija (razvoj) tržišta

3.5 Specifičnosti tržišta

3.6 Kritični faktori uspjeha (KFU)

3.7 Marketing miks

3.8 Proizvod i usluge kao roba na tržištu- miks proizvoda ili usluga

3.9 Konkurencija

3.10 Komparativna prednost

3.11 Karike robnog prometa

3.12 Izvori snabdjevanja

3.13 Plan logistike

3.14 Plan komuniciranja

3.15 Plan promocije

3.16 Plan cijena

3.17 Plan prodaje

3.18 Strategije marketinga

3.19 Tip marketinga

4.0 FINANSISKI PLAN

4.1 Plan izvora sredstava - Internet cafe "Apple"

4.2 Bilans stanja - Internet cafe "Apple"

4.3 Bilans uspjeha - Internet cafe "Apple"

1.0 PLAN POZICIONIRANJA

1.1 Rezime

Za djelatnost, izabrala sam igraonicu-internet cafe, koji bih nazvala "Apple Internet Caffe". U internet cafe-u bi radila 4 trgovca, koji bi morali da imaju završenu odgovarajuću stručnu spremu, i radno iskustvo iz navedene djelatnosti. Na početku mog poslovanja planiram da na uloženi kapital ostvarim odgovarajuću dobit i da zadovoljim sve uzraste svojih korisnika na lokalitetu a kasnije i cijelom regionu.

Pored svojih ličnih koristila bih i iskustva drugih. Težila bih da prikupljam tuđa i lična iskustva kako bih viziju i misiju poslovanja uzdigla iz već postojećih okvira, u cilju što originalnijeg poslovanja. Sadržajem, enterijerom, ljubaznošću zaposlenih, cijenama, brzinom pristupa internetu i raznim vrstama igara za PC i Mac, trudila bih se da privučem potencijalne korisnike i da te korisnike zadržim kao redovne.

-----OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE
PREUZETI NA SAJTU.-----

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:

maturskiradovi.net@gmail.com